Ministerie van Economische zaken en Klimaat

T.a.v. mevrouw M.A.M. Adriaansens en de heer R.A.A. Jetten

Geachte ministers Adriaansens en Jetten,

Ik schrijf u deze brief als bezorgde ondernemer. Ik ben een versondernemer/groenteman in [woonplaats]. Door de aanhoudend hoge energieprijzen dreigt mijn bedrijf op korte termijn in grote continuïteitsproblemen te komen. Ik vrees niet alleen voor mijn eigen bedrijf, maar voor een groot aantal collega-ondernemers, waaronder zelfs de meest vooruitstrevende en gezonde bedrijven. Ik doe dan ook een dringende oproep, via u, aan het kabinet om ondersteunende maatregelen te nemen om mijn bedrijf op de korte termijn te helpen overleven en deze energiecrisis door te komen.

Mijn bedrijf richt zich de laatste jaren steeds meer op gezonde gemaksvoeding (kant & klaar producten). Arbeidsintensieve producten met geavanceerde bedrijfsmiddelen voor de productie, voor de voedselveiligheid geproduceerd in een gekoelde productieruimte en in de winkels aangeboden via koelinstallaties. Hoewel er de laatste jaren veel goede stappen zijn gezet in het kader van duurzaamheid is het energieverbruik binnen onze winkels aanzienlijk.

Omdat mijn huidige energiecontract is/wordt omgezet naar een flexibel contract zijn mijn energiekosten met 500% toegenomen. In de praktijk betekent dat de rekening van ongeveer €18.000,- in de oude situatie, naar €90.000,- in de nieuwe situatie **per jaar** gaat. Omdat ik een klein detailhandelsbedrijf heb is deze enorme stijging onmogelijk (volledig) door te berekenen in de verkoopprijzen. Het ondernemersinkomen, en daarmee het voortbestaan van mijn bedrijf en van veel van mijn collega’s, staat op de tocht.

**Andere effecten**Daarnaast gaan mijn zorgen een stuk verder dan alleen de hoge kosten voor mijn eigen gebruik van energie. De energiecrisis heeft ook grote gevolgen voor het beschikbare aanbod, kwaliteit en prijsstelling van (vers)producten en groenten en fruit in het bijzonder. Daarmee komt de marktpositie van de versspecialist en de continuïteit van de totale branche in groot gevaar.

De enorme stijging van de energiekosten werkt door in de gehele keten. Vanuit de groothandel, veiling en tuinbouw klinken ook alarmerende geluiden. Er komen steeds meer signalen dat de kosten voor de productie vele malen hoger zijn dan de (mogelijke) opbrengsten. Dit heeft tot gevolg dat er aanzienlijk minder aanbod zal zijn. Nu al heeft een deel van de telers aangegeven in de komende periode of zelfs structureel niet meer te gaan produceren. Dit zal het noodzakelijke assortiment voor de versspeciaalzaak verder verschralen en de prijzen nog sterker doen stijgen dan nu al het geval is. Telers die er toch voor kiezen te gaan produceren, zullen dit om de kosten te drukken, met minimaal gebruik van energie proberen te doen. Dit heeft een sterke negatieve invloed op de kwaliteit van het product en de opbrengst in volume. Daarmee zal (onderscheidend) product nog schaarser worden en is de speciaalzaak, als laatste schakel in de keten, daarvan nog eens extra de dupe. Ik zit op dit moment al aan het maximum waar het gaat om het kunnen doorberekenen van de kosten aan de consument. De impact op mijn bedrijfsresultaat is dermate groot dat mijn inkomen, op dit moment, tot onder het bestaansminimum is gezakt.

**Laag consumentenvertrouwen, hoge inflatie, minder bestedingen**Door de verontrustende berichtgeving rondom inflatie en consumentenvertrouwen zie ik mijn gemiddelde besteding, klantenaantallen en omzet teruglopen. Met de nieuwste inflatiecijfers (13,6%) wordt een negatief record bereikt. Nederland is daarmee ook nog koploper in Europa. De sterke stijging van de inflatie en de daarmee gepaarde kostenstijgingen (op alle terreinen) zal het consumentenvertrouwen verder doen dalen. Alle onzekerheden richting de (nabije) toekomst maken het, voor mij als ondernemer, nagenoeg onmogelijk om mijn bedrijfsvoering kostendekkend te maken.

**Door stijgende energiekosten wordt verduurzamen moeilijker**Daar waar ik als ondernemer de laatste jaren nadrukkelijk heb ingezet en geïnvesteerd op verduurzaming constateer ik nu dat hier geen investeringsruimte meer voor is. Door de enorme stijging van de (energie)kosten, een mogelijk beperkt en duur assortiment en teruglopende consumptie zijn de mogelijkheden zeer beperkt geworden.

**Mijn dringende oproep**Onze branche, maar in feite iedereen in Nederland, heeft behoefte aan een stabiele energierekening tegen acceptabele tarieven. Middels lage energiekosten dragen we bij aan consumentenvertrouwen en houden we de consumptie op niveau. Ook biedt dit de telers de ruimte om te blijven produceren en te zorgen voor een structureel en hoogwaardig productaanbod.

Ik doe dan ook een dringende oproep om te komen tot:

* Een **maximale prijs voor energie** (gas en elektriciteit) bij voorkeur op Europees nivo en rust in de energiemarkt, voor zowel consumenten als bedrijven. Het zou goed zijn dat deze maximale prijs op een dermate (laag) niveau ligt dat consumenten extra ruimte hebben om te besteden en bedrijven de ruimte hebben om te produceren en te ondernemen.
* Een **compensatie,** op korte termijn, van de hoge (energie)kostenstijgingen voor kleinschalige MKB-ondernemers. Deze compensatie zou in lijn moeten liggen met de compensatie van huishoudens, gerelateerd aan de werkelijke kostenstijgingen.
* **Beschikbaar stellen en heropenen van SVM- en overige subsidieregelingen** om het verduurzamen van ons bedrijf en de totale branche verder mogelijk te maken, zodat wij ook daadwerkelijk kunnen bijdragen aan een duurzame toekomst en minder energiegebruik.

**Tenslotte**

Ik hoop met deze brief een beeld te hebben kunnen schetsen van mijn grote zorg voor het voortbestaan van mijn bedrijf en die van vele collega’s. Ik ben bereid mijn steentje bij te dragen in deze grote crisis, maar dat lukt alleen wanneer wij onze bedrijfsvoering op een gezonde manier kunnen continueren. Hiervoor hebben we nu steun en begrip nodig van de overheid en daarbij een stuk zekerheid en garantie voor de (nabije) toekomst.

Graag ben ik bereid een persoonlijke toelichting te geven en mijn huidige ondernemerspositie nader te schetsen.

Ik kijk uit naar uw reactie en zie uw inzet met vertrouwen tegemoet.

Met vriendelijke groet en hoogachting,

**Naam bedrijf**

Naam ondernemer